



ÉTUDE COMMERCIALE DÉMONSTRATION

TERRASSEMENT & VRD

ÎLE-DE-FRANCE

Détection d'opportunités • donneurs d'ordre • sous-traitance • marchés publics • prospection B2B

POSITIONNEMENT DE CETTE DÉMONSTRATION

Périmètre volontairement francilien : l'objectif est de montrer qu'une PME de TP peut prospecter plusieurs bassins de travaux en parallèle, sans être enfermée dans un seul département. Seules les zones disposant de signaux travaux concrets et exploitables sont retenues.

Île-de-France	6	20	2026-2030
périmètre	pôles prioritaires	cibles à qualifier	pipeline suivi

Données publiques vérifiées au 3 septembre 2026. Document de démonstration - aucune garantie de chantier ou de chiffre d'affaires.

PÉRIMÈTRE & PROFIL ÉTUDIÉ

Une étude régionale, puis une prospection segmentée par bassins de travaux.

PROFIL CLIENT FICTIF

PME de terrassement / VRD de 5 à 15 salariés, mobile en Île-de-France, capable d'intervenir en terrassement courant, tranchées réseaux, plateformes, assainissement, petits VRD, évacuation et renfort d'équipes.

- Le rapport ne limite pas la PME à son département de siège : il classe les zones selon les chantiers et donneurs d'ordre visibles.
- Le commercial peut travailler l'Est, le Nord, l'Ouest ou le Sud francilien selon les disponibilités matériel/équipes et les distances réelles de mobilisation.
- La sélection conserve uniquement les bassins disposant de signaux travaux datés et commercialement exploitables.
- Chaque cible est rattachée à une logique : marché public à surveiller, titulaire à approcher, aménageur à suivre ou grand donneur d'ordre récurrent.

Ce que TP RADAR livre	Utilité terrain
Pipeline projets / marchés	Savoir où les travaux démarrent ou se poursuivent.
Donneurs d'ordre & titulaires	Savoir qui surveiller et qui appeler.
Cibles directes de sous-traitance	Créer des portes d'entrée hors appels d'offres directs.
Scoring commercial	Prioriser le temps de prospection.
Plan d'action 30 jours	Transformer l'étude en appels, visites et devis.

SYNTHÈSE EXÉCUTIVE

La région est tendue conjoncturellement, mais elle concentre un volume exceptionnel de travaux structurants.



~4 Md€	1 995	75	83,2 M€
modernisation transports IDF été 2026 [S2]	marchés SGP notifiés à août 2026 [S3]	marchés SGP en cours de passation [S3]	accord-cadre VRD SIAAP estimé [S6]

LECTURE COMMERCIALE

La baisse d'activité ne justifie pas de réduire la zone de prospection ; elle justifie au contraire d'élargir la détection et de concentrer l'effort sur les bassins où des travaux sont effectivement programmés. En juillet 2026, 56 % des entreprises de TP signalaient des contraintes de demande. [S1]

- Grand Paris Express : travaux et marchés jusqu'à l'horizon 2030, avec une politique explicitement tournée vers les PME et la sous-traitance. [S3][S4]
- Transport de surface : T1 Nanterre-Rueil et Tzen 5 génèrent dévoiements de réseaux, plateformes, voiries et aménagements urbains en 2026-2027. [S5][S7]
- Assainissement : le SIAAP publie en 2026 des marchés couvrant maçonnerie, voirie, réseaux divers, curage et ouvrages hydrauliques sur plusieurs secteurs franciliens. [S6]
- Paris-Saclay / La Défense / Marne-la-Vallée : plusieurs opérations d'espaces publics, voiries, réseaux et aménagements restent actives en 2026-2028. [S8][S9][S10]

CONJONCTURE & LOGIQUE DE PROSPECTION

Un marché plus difficile : la valeur vient de la précision des opportunités, pas d'un rapport générique.

-2,3 %	-1,0 %	56 %	141,8
heures rémunérées construction IDF T1 2026 / an [S11]	emploi construction IDF T1 2026 / an [S12]	entreprises TP contraintes par la demande [S1]	index TP03a grands terrassements juin 2026 [S13]

CONSÉQUENCE POUR UNE PME

Plus le carnet est tendu, moins il faut prospecter "au hasard". La méthode TP RADAR privilégie les projets datés, les acheteurs récurrents, les titulaires de lots et les secteurs où les travaux préparatoires, réseaux ou espaces publics sont déjà visibles.

Priorité	Type d'opportunité	Action
A	Titulaire déjà mobilisé sur un chantier	Appel direct sous-traitance / renfort / engins.
A	Marché travaux ouvert avec lots compatibles	Analyser DCE et décider réponse directe ou cotraitance.
A	Aménageur avec travaux en cours et prochains lots	Suivre consultations et entreprises attributaires.
B	Grand programme pluriannuel	Référencement + veille mensuelle + relance.

6 PÔLES PRIORITAIRES EN ÎLE-DE-FRANCE

Bassins retenus uniquement lorsqu'un signal travaux concret est identifiable.

Pôle	Territoire	Moteurs 2026-2030	Priorité
Nord / Nord-Est	93 / 95	Grand Paris Express lignes 16-17, Roissy, renouvellement réseaux et grands chantiers	Très fort
Ouest	92	Ligne 15 Ouest, prolongement T1, La Défense / Nanterre / Groues	Très fort
Sud-Ouest	91 / 78	Ligne 18, Paris-Saclay, Corbeville, pôles gares et ZAC	Très fort
Sud / Val-de-Marne	94 / 75	Tzen 5 Paris-Ivry-Vitry-Choisy, réseaux, assainissement SIAAP	Très fort
Est	77 / 93	Marne-la-Vallée, Bussy, LREF, SANEF, opérations EpaMarne	Très fort
Réseaux IDF	Toute IDF	SIAAP, RATP, SNCF Réseau, IDFM : travaux récurrents et accords-cadres	Fort récurrent

PRINCIPE

Le document ne dit pas “travaillez partout de la même façon”. Il dit : voici les bassins où il y a quelque chose à vendre maintenant ; choisissez ensuite ceux compatibles avec votre capacité de déplacement et vos coûts de mobilisation.

PIPELINE PROJETS & MARCHÉS

Exemples de signaux publics exploitables immédiatement dans plusieurs départements.

Opération	Zone	Signal	Cibles	Src
Grand Paris Express	IDF	L15 Ouest en tunnel ; L16-17 en travaux / équipements ; L18 en mise en service progressive et travaux associés.	SGP / titulaires / sous-traitants	[S3] [S4]
T1 Nanterre-Rueil	92	Dévoiements réseaux démarrés à Nanterre et Rueil en juillet 2026 avant plateforme tramway.	IDFM / concessionnaires / futurs titulaires	[S5]
Tzen 5	75-94	Travaux de ligne à Paris 13e, Ivry, Vitry, Choisy ; démarrage infrastructure automne 2026.	IDFM / aménageurs / entreprises travaux	[S7]
Paris La Défense	92	Parc de l'esplanade, Ségoffin, Groues : terrassements, réseaux, assainissement et espaces publics en 2026-2027.	Paris La Défense / titulaires	[S9]
Paris-Saclay	91-78	Échangeur Corbeville jusqu'en 2028, parvis L18, voiries et réseaux des ZAC.	EPA Paris-Saclay / SGP / titulaires	[S8]
SIAAP - VRD	IDF	Accord-cadre 2026 maçonnerie, voirie et réseaux divers estimé à 83,2 M€ ; autres marchés assainissement actifs.	SIAAP / attributaires	[S6]
LREF Meaux-Roissy	77	Programme routier ~130 M€, travaux pluriannuels ; lots terrassement/OA/route.	Département 77 / titulaires	[S14]
Bussy / Marne-la-Vallée	77	ZAC, logements, espaces publics, échangeur et PEM A4.	EpaMarne / SANEF / promoteurs	[S10] [S15]

SOUS-TRAITANCE : COMMENT EXPLOITER UN GRAND MARCHÉ

L'objectif n'est pas de répondre seul à tous les marchés, mais d'entrer dans la chaîne de production.

EXEMPLE DE LOGIQUE

La Société des grands projets indique 1 995 marchés notifiés et 75 marchés encore en passation à août 2026. Pour une PME de terrassement, l'opportunité peut être directe sur un petit lot, mais surtout indirecte via les titulaires et leurs besoins ponctuels : terrassement, plateforme, tranchées, évacuation, assainissement, remise en état, pelle + chauffeur. [S3]

Étape	Action commerciale
1	Repérer le projet et le lot travaux compatible.
2	Identifier l'entreprise titulaire / mandataire / agence travaux.
3	Trouver la fonction : directeur travaux, conducteur principal, achats chantier, responsable sous-traitance.
4	Proposer un périmètre simple et mobilisable rapidement.
5	Demander les besoins à 2-6 semaines et non uniquement "avez-vous besoin aujourd'hui ?".
6	Relancer pendant toute la durée du chantier : les besoins changent avec le phasage.

POSITIONNEMENT À VENDRE

"Nous intervenons en renfort terrassement / VRD sur l'Île-de-France. Nous pouvons mobiliser une équipe sur [zone] pour plateformes, tranchées, petits terrassements, évacuation et reprises. Qui pilote les besoins de sous-traitance sur [projet] ?"

20 CIBLES À QUALIFIER - VAGUE A

Les cibles A concentrent commandes publiques, grands chantiers ou potentiel récurrent de sous-traitance.

Cible	Type	Pourquoi	Approche	Score
Société des grands projets	MOA / marchés	Grand Paris Express, 75 marchés en passation août 2026	Marchés + titulaires	95
SIAAP	Acheteur travaux	VRD, réseaux, assainissement, accords-cadres multi-sites	Marchés + attributaires	94
Île-de-France Mobilités	MOA transport	T1, Tzen, infrastructures de transport	Marchés + titulaires	92
EPA Paris-Saclay	Aménageur	Corbeville, ZAC, parvis L18, voiries et réseaux	Marchés + titulaires	91
Paris La Défense	Aménageur	Espaces publics, réseaux, terrassements 2026-27	Marchés + titulaires	90
EpaMarne - EpaFrance	Aménageur	Marne-la-Vallée, Bussy, ZAC et espaces publics	Marchés + titulaires	89
Département 77	Acheteur routier	LREF et programme routier	Marchés + titulaires	88
SANEF	MOA autoroutier	A4 Sycomore / PEM et opérations autoroutières	Marchés + titulaires	87
RATP Infrastructures	Donneur d'ordre	Métro / tram / infrastructures et travaux associés	Référencement / marchés	86
SNCF Réseau	Donneur d'ordre	Régénération et modernisation réseau francilien	Référencement / marchés	85

20 CIBLES À QUALIFIER - VAGUE B

Entreprises travaux : portes d'entrée directes pour la sous-traitance, à rattacher à leurs chantiers actifs.

Entreprise	Profil	Compatibilité	Fonction à viser
VINCI Construction / VINCI TP	Major	GC, infrastructures, grands projets IDF	Direction travaux / achats agence
Bouygues Travaux Publics	Major	Infrastructures, souterrains, grands chantiers	Direction travaux / achats
Eiffage Génie Civil	Major	GC, ferroviaire, infrastructures	Direction travaux / achats
NGE	Groupe TP	VRD, ferroviaire, réseaux, GC	Agence IDF / études / travaux
Razel-Bec	Entreprise TP	Terrassement, GC, réseaux, ouvrages	Direction travaux / sous-traitance
Demathieu Bard Construction	Entreprise générale / GC	Grands projets et lots infrastructure	Direction travaux / achats
Eurovia Île-de-France	Routes / VRD	Voirie, réseaux, terrassements	Agences locales / exploitation
Colas Île-de-France	Routes / VRD	Voirie, plateformes, aménagement	Agences travaux
Spie batignolles	Construction / TP	GC, infrastructures, travaux spéciaux	Direction travaux / achats
Sogea Environnement / SADE	Réseaux / eau	Canalisations, assainissement, réseaux	Agences IDF / travaux

IMPORTANT

Cette liste n'est pas une promesse de besoin immédiat. Dans une étude client payante, chaque entreprise est reliée à un chantier, une agence, un attributaire ou un signal récent avant d'être classée A. Ici, elle montre le type de cibles que TP RADAR peut qualifier sur toute l'Île-de-France.

ANGLES D'APPROCHE PAR PÔLE

Un bon fichier prospects contient une raison d'appeler, pas seulement un nom.

Pôle	Projet support	Offre à pousser	Phrase d'approche
Nord / Nord-Est	GPE L16-17 / Roissy	Renfort terrassement, tranchées, remise en état, évacuation	"Nous suivons vos travaux sur le secteur [gare/ouvrage]. Qui gère les besoins de renfort et sous-traitance terrassement ?"
Ouest	T1 / L15 / La Défense	Dévoisement réseaux, terrassement tranchées, petits VRD	"Nous pouvons intervenir sur tranchées, remblaiement et reprises de voirie en zone urbaine contrainte."
Sud-Ouest	Saclay / L18 / Corbeville	Plateformes, voiries, réseaux, assainissement	"Nous sommes disponibles sur le plateau pour renfort terrassement/VRD et évacuation."
Sud / 94	Tzen 5 / SIAAP	Réseaux, assainissement, terrassement urbain	"Nous suivons les travaux Tzen / assainissement : qui pilote les besoins de sous-traitance sur votre lot ?"
Est	Bussy / LREF / A4	Terrassement, plateformes, OA annexes, évacuation	"Nous pouvons mobiliser pelle + chauffeur et équipe VRD sur vos opérations Est francilien."

PLAN D'ACTION COMMERCIAL - 30 JOURS

Une campagne régionale, mais organisée : 4 vagues, pas 200 appels au hasard.

Période	Action	Objectif
J1-J3	Préparer capacités	Fiche entreprise, assurances, références, matériels, disponibilité, rayon de mobilisation.
J4-J8	Vague A - acheteurs / aménageurs	Suivre 8 plateformes / pages marchés et identifier titulaires des opérations prioritaires.
J9-J14	Vague A - entreprises travaux	10 appels ciblés : projet précis + prestation précise + fonction précise.
J15-J19	Vague Ouest / Sud-Ouest	T1, La Défense, Saclay, L18 : 8-10 cibles et relances.
J20-J24	Vague Nord / Est / Sud	GPE, SIAAP, LREF, Marne-la-Vallée, Tzen 5.
J25-J30	Qualification & relance	Retirer les faux prospects, enrichir les vrais, programmer relances à 30-45 jours.

30 cibles minimum	15 conversations utiles visées	5 demandes de prix / visites visées	1+ commande = validation du canal
-----------------------------	--	---	---

KPI À SUIVRE

Appels → interlocuteurs identifiés → conversations utiles → besoins datés → visites → demandes de prix → devis → commandes. Le nombre de noms dans un fichier n'est pas le KPI principal.

CE QUE TP RADAR PERSONNALISE POUR UN CLIENT

L'Île-de-France est le terrain de jeu ; l'étude client affine ensuite selon sa vraie capacité commerciale.

Paramètre client	Personnalisation
Base / dépôts	Temps de route réel vers chaque pôle et coût de mobilisation.
Matériel	Types et tonnages de pelles, camions, compactage, équipements.
Effectif	Taille des chantiers réellement absorbables.
Spécialités	Terrassement pur, VRD, assainissement, démolition, réseaux, transport.
Références	Types de donneurs d'ordre crédibles à cibler.
Contraintes	Horaires, accès, habilitations, marchés publics, sous-traitance.
Objectif CA	Nombre de nouveaux chantiers / mois et panier moyen recherché.

POURQUOI LE PÉRIMÈTRE IDF EST MEILLEUR POUR LA DÉMO

Il montre que TP RADAR sait détecter et comparer des opportunités sur toute la région. Pour un client réel, on ne réduit la zone que si la distance, les coûts ou la capacité opérationnelle rendent certains secteurs non rentables - jamais par défaut.

MÉTHODOLOGIE, SOURCES & LIMITES

Données publiques croisées ; faits séparés des analyses et du scoring TP RADAR.

- Recherche institutionnelle : maîtres d'ouvrage, aménageurs, collectivités et opérateurs d'infrastructure.
- Commande publique : marchés ouverts, accords-cadres, avis d'attribution et identification des titulaires.
- Qualification commerciale : compatibilité prestation / localisation / calendrier / accessibilité PME.
- Scoring : outil interne de priorisation ; il ne constitue ni une donnée officielle ni une garantie de commande.
- Mise à jour : une opportunité doit être reverifiée avant prospection car calendriers, titulaires et phases de chantier évoluent.

[S1] Insee - Enquête trimestrielle TP, 24/07/2026 - [lien](#)

[S2] Île-de-France Mobilités - travaux été 2026, près de 4 Md€ - [lien](#)

[S3] Société des grands projets - espace fournisseurs (1 995 marchés notifiés ; 75 en passation à août 2026) - [lien](#)

[S4] Société des grands projets - Grand Paris Express - [lien](#)

[S5] IDFM - T1 Nanterre / Rueil, travaux concessionnaires juillet 2026 - [lien](#)

[S6] SIAAP - marchés publics 2026, VRD / assainissement - [lien](#)

[S7] IDFM - Tzen 5, travaux de ligne 2026 - [lien](#)

[S8] EPA Paris-Saclay - chantiers en cours - [lien](#)

[S9] Paris La Défense - actualités chantiers 2026 - [lien](#)

[S10] EpaMarne-EpaFrance - consultations / opérations 2026 - [lien](#)

[S11] Insee Conjoncture IDF T1 2026 - [lien](#)

[S12] Insee - tableau de bord conjoncture IDF août 2026 - [lien](#)

[S13] Insee - index TP juin 2026 - [lien](#)

[S14] Département de Seine-et-Marne - grands projets routiers - [lien](#)

[S15] SANEF - A4 Pôle d'échange multimodal - [lien](#)

LIMITES

Cette démonstration présente une méthode et un niveau de profondeur. Dans une mission payante, TP RADAR vérifie les informations à la date de livraison, retire les cibles non pertinentes et enrichit les prospects avec les coordonnées professionnelles publiques et fonctions utiles dans le respect des règles applicables.